



# Группа компаний ИТЕКО





# Ключевые факты

«ИТЕКО» входит в десятку крупнейших транспортно-логистических предприятий в России. Являясь одним из ключевых игроков на рынке перевозок, компания видит свою миссию в его постоянном развитии, повышении эффективности и прозрачности. Неизменным принципом работы компании является соблюдение законодательства страны, уплата всех налогов и сборов, а также равные условия между всеми участниками логистической цепочки.

**Цель Группы компаний «ИТЕКО»** – стать крупнейшим оператором логистики по объему активов и автотранспорта в Восточной Европе. Наши услуги во всех секторах экономики могут существенно усилить логистический ресурс клиентов за счет ресурсов нашей компании.

## 14 лет на рынке

Компания работает на рынке автоперевозок с 2004 года. За это время оборот компании вырос в сотни раз

## Масштаб деятельности

ИТЕКО имеет 50 представительств в разных регионах России и Казахстана с главным офисом в Н. Новгороде, что позволяет обслуживать более 6000 направлений

## Стабильный рост

Выручка компании ежегодно показывает стабильный рост не менее 10% по отношению к предыдущему году

## Структура компании

ИТЕКО является компанией полного цикла: собственные представительства в крупнейших городах, склады, АТП, сервисные центры, магазины по продаже запчастей.

## Автотранспорт

На балансе компании собственный автопарк более 1000 автомобилей с средним возрастом менее 2-х лет. Парк арендованных машин насчитывает более 10 тыс. единиц

## Объем перевозок

Компания выполняет более 30 000 FTL заказов в месяц

## Складские услуги

ИТЕКО предлагает ответственное хранение и аренду на собственном складе класса А и Вв г.Н.Новгород площадью 66 тыс. м<sup>2</sup>

## Сотрудники

В 50 представительствах компании работают более 1500 человек. Из них более 800 – водители-экспедиторы

## Клиенты

ИТЕКО доверяют более 2000 постоянных клиентов – крупнейших компаний страны, в числе которых ОМК, IKEA, Группа ГАЗ, P&G и др.

## Страхование груза

Весь перевозимый груз во время отправки страхуется от всех рисков в пользу клиента.

## Личный контроль

На портале клиент может разместить заказ или план, а также отследить местоположение или прогноз прибытия груза не только на собственном транспорте.

## НДС в бюджет

Налоговая нагрузка компании самая высокая в транспортной отрасли (более 15% от выручки). Клиенты компании на 100% защищены от претензий со стороны налоговых органов.



# История развития компании

- 2004** – 6 августа – основание компании в Нижнем Новгороде, получение первых заказов
- 2005** – Увеличение оборота компании до 7 млн. рублей за 1,5 года
- 2006** – Открытие представительств в Москве, Санкт-Петербурге, Уфе и Воронеже
- 2007** – Открытие представительств в Казани, Саранске, Ростове-на-Дону, Кирове, Екатеринбурге
- 2008** – Несмотря на кризис, в котором пребывает страна, ИТЕКО открывает представительства в Туле, Липецке, Чагоде, Краснодаре, Минеральных Водах, Ульяновске, Белгороде, Волгограде, Чебоксарах, Иваново, Рязани. Открытие собственного круглосуточного call-центра
- 2009** – ИТЕКО продолжает экспансию в регионы и открывает представительства в Калуге, Орле, Великом Новгороде, Сыктывкаре, Ярославле, Набережных Челнах, Саратове, Перми, Челябинске, Архангельске, Твери, Тюмени, Новосибирске, Оренбурге
- 2010** – Открытие представительств в Алексеевке, Омске, Владимире, Петрозаводске, Красноярске, Смоленске, Самаре. Приобретение собственного автотранспорта в количестве 200 единиц новой техники. Создание автотранспортных предприятий (АТП) в Нижнем Новгороде и Самаре. Создание собственной сети СТО и магазинов автозапчастей. Активное расширение штата компании за счет найма водителей и механиков
- 2011** – Открытие представительств в Вологде, Череповце. Приобретение еще 150 новых автомобилей
- 2012** – Открытие представительств в Ижевске и Шарье. Оснащение всего автопарка системами мониторинга транспорта «Скаут». Получение сертификата на установку систем «Скаут» сторонним организациям. Начало работы по международным направлениям
- 2014** – Развитие собственных логистических центров. Открытие представительств в Клину, Костроме, Брянске, Воскресенске, Новороссийске
- 2015** – Приобретение 50 тягачей «КАМАЗ-5490» - флагмана нового модельного ряда отечественного производителя, 50 полуприцепов и 20 металловозов. Регулярные рейсы в Крым
- 2016** – Приобретение еще 50 тягачей «КАМАЗ-5490» и полуприцепов к ним. Запуск регулярных рейсов в Казахстан, открытие представительства в г. Алматы. Открытие представительства в Калининграде. Открытие направления сборных грузов в Москве (доставка в федеральные торговые сети продуктов питания и товаров народного потребления)
- 2017** – Приобретение 100 тягачей «КАМАЗ-5490», открытие представительства в Крыму, открытие в Нижегородской области крупнейшего сервисного центра для грузовых автомобилей на 36 постановочных мест, запуск интеллектуальной системы управления грузами для клиентов и перевозчиков. Получение первого сертификата ISO9001:2015
- 2018** - Приобретение 400 новых тягачей «КАМАЗ-5490», открытие нового сервисного центра в Самаре и трех новых АТП - в Перми, Новосибирске и Воронеже. Компания вошла в ТОП-100 самых успешных участников электронной торговой площадки «B2B-Center».





## Инновационные технологии

### В грузоперевозках

В августе 2017 года компания «ИТЕКО» запустила на своем сайте новый сервис по отслеживанию грузов, который совмещает в себе:

Традиционные технологии отслеживания товара по идентификационному номеру, которыми пользуются все службы доставки мира

Возможности сервисов по типу Яндекс.Такси или Uber, когда вы видите в режиме реального времени, где находится груз



**Главное преимущество данной технологии – максимальное исключение человеческого фактора при оформлении заявки .**

В момент занесения заявки в базу (это может сделать и сам клиент), заказ попадает в раздел «Планируемые заказы». Заказчик также может напрямую выгружать свои заявки в личном кабинете из своей системы (интеграция по API).

Все перевозчики, которые имеют доступ к системе, прошли проверку внутренней Инспекцией по проверке контрагентов. При появлении любых неточностей в информации, предоставляемой перевозчиком, ему блокируется доступ к контрактам «ИТЕКО» до выяснения. При обнаружении намеренного сокрытия какой-либо информации, контракт с ним разрывается.

Интеллектуальная система сама производит выбор транспорта, подходящего для выполнения каждого конкретного рейса. То есть это те перевозчики, транспорт которых в день планируемой загрузки находится в заданном регионе и которые планируют совершить рейс в указанном направлении. Это существенно сокращает время на поиск исполнителя доставки груза.

Заказчик также может самостоятельно разместить заявку в личном кабинете и подождать, когда на нее откликнется перевозчик.



## Автотранспортные подразделения

### АТП «ИТЕКО»



В структуру ИТЕКО входят собственные АТП и Сервисные центры. Все они проектировались с учетом лучших мировых практик и являются примером организации современного транспортного предприятия. Головное АТП в г.Н.Новгород неоднократно получало наивысшие оценки таких компаний, как SHELL, IKEA, ЛТ и др.

Возможности Сервисных центров позволяют проводить все виды работ по обслуживанию грузовых автомобилей «европейской семерки», а также отечественной и прицепной техники. Установленное оборудование позволяет осуществлять все виды ремонтных работ: от замены масла до сложного высокотехнологичного и кузовного ремонта.



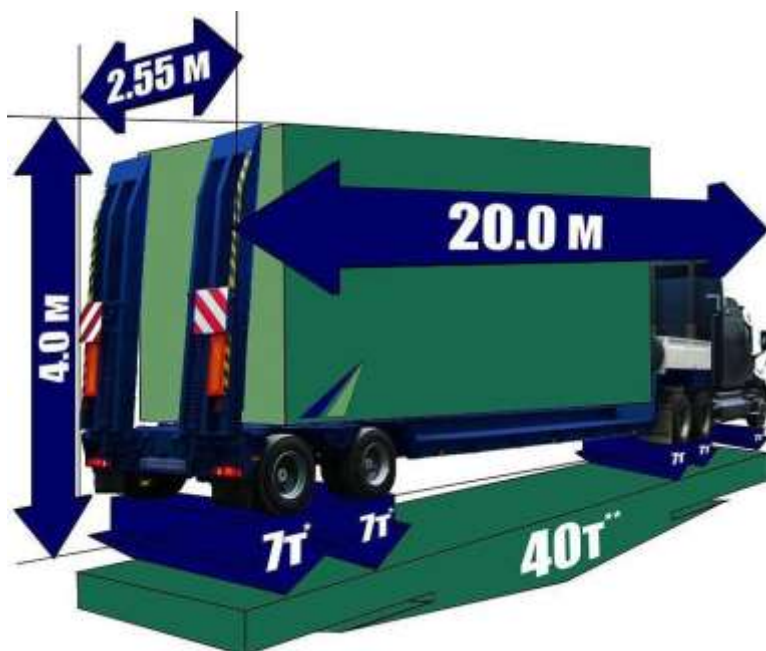
В планах компании развитие сети АТП и Сервисных центров в РФ и Казахстан, чему будет способствовать расширение автопарка.



## Перевозка негабаритных и тяжеловесных грузов

«ИТЕКО» также оказывает услуги по перевозке грузов, параметры которого по весу или габаритам превышают допустимые при транспортировке нормы. Негабаритным считается груз, если **хотя бы один** из параметров превышает размеры 20 x 2,55 x 2,70 м (длина x ширина x высота) и вес автопоезда вместе с грузом составляет более 40 тонн.

Водители, которые допускаются к перевозке негабаритных грузов, прошли специальное обучение в компании и обеспечивают доставку груза в срок.



При перевозке негабаритных грузов необходимо специальное разрешение, оформление которого могут взять на себя менеджеры «ИТЕКО». В нем указывается точное наименование перевозимого груза, маршрут перевозки, транспортное средство с указанием государственного номера. Срок оформления специальных разрешений составляет от 4 дней, в зависимости от маршрута перевозки и габаритов груза.

Кроме того, «ИТЕКО» предоставляет услуги по аренде техники для особых нужд:

- Автокраны грузоподъемностью от 12 до 1500 тонн
- Автопоезда с низкорамными полуприцепом
- Автоманипуляторы с грузоподъемностью стрелы от 3 до 12 тонн
- Дорожная спецтехника
- Автовышки и др.





# Доставка сборных грузов

«ИТЕКО» организует доставку сборных грузов, что существенно удешевляет перевозку тем клиентам, которые перевозят ограниченное количество товаров.

В частности, по такой схеме компания работает с поставщиками сетей «Ашан», METRO Group, X5 Retail Group, «Дикси», «Лента», «Окей», «Магнит», Globus, FIX Price, «Детский мир», «Кораблик», «Зельгрос» и др.

Для многих поставщиков условия и тарифы, предлагаемые «ИТЕКО» выгоднее условий, предлагаемых сетями.

## «ИТЕКО» предлагает:

- Обширную сеть городов доставки (регулярная экспедиция в 115 городов)
- Доставку грузов по стабильному графику
- Страхование груза
- Предоставление сканов документов через 2 дня и возврат документов через 10 дней после сдачи ТТН
- Самостоятельное тайм-слотирование в ЗАО «Тандер» (сеть «Магнит»)
- Доверительное управление продукцией: хранение, сбор и комплектация заказов, подготовка документов
- Гибкую тарифную политику (оплата за килограмм продукции или паллет)





## В числе наших клиентов:



RENAULT



АВТОВАЗ



PEPSICO



TOTAL

ТЕХНОСИЛА

KERAMA MARAZZI







# Сертификат в системе ISO 9001:2015

Смая 2016 года компания «ИТЕКО» участвует в добровольной сертификации «Системы менеджмента качества».

Основные критерии, которыми руководствуются аудиторы при оценке соответствия перевозки грузов различными видами транспорта высоким международным требованиям:

- **Чёткое распределение ответственности и полномочий.** Каждый менеджер компании наделен полными полномочиями в рамках своих должностных обязанностей и несет ответственность за свои решения.
- **Согласованное взаимодействие процессов и функций.** Внутренние связи подразделений выстраиваются таким образом, чтобы все сбои, возникающие на стыке ответственности, решались быстро и в интересах клиентов.
- **Завоевание приверженности потребителей и улучшение отношений с поставщиками.** На рынке конкурируют не отдельные компании, а цепочки производителей. Принцип «взаимовыгодные отношения» позволяет построить эффективную партнерскую систему и сократить издержки на каждом этапе.
- **Внедрение комплексного обслуживания клиентов.** Компания готова предложить клиенту принцип полного управления цепями поставок с исполнением всех этапов перевозки. Единый центр контроля исполнения позволит избежать проблем при переходе ответственности и изменения условий доставки, а также оперативно решать все вопросы, возникшие в процессе.
- **Определение и предоставление дополнительного сервиса для клиента.** Внедрение клиентского сервиса позволяет компании расширить комплекс услуг и взять на себя решение вопросов, связанных с оформлением, доставкой, погрузочно-разгрузочными работами и хранением груза.





# Адреса представительств



Единый телефон: 8 800 700 84 48

## **ТОО «ИТЕКО Казахстан»**

**Алматы: ул. Ауезова, 14А**

**8(727) 341-06-06 (вн. 7712); 8 777 235 77 70.**

**[giyaz.usenov@itecorp.ru](mailto:giyaz.usenov@itecorp.ru)**

## **ООО «ИТЕКО Россия»**

### **Макрорегион Волга**

Нижний Новгород: 603053, ул. Лесная, д. 5 (831)257-64-04

Иваново: 153038, ул. Лежневская, д. 199А

Киров: 610017, ул. Горького, д. 5 (8332) 64-57-31

Саранск: 430030, ул. Коммунистическая, д. 123 (8342) 22-70-07

Сыктывкар: 167000, РК, ул. Первомайская, д. 90/3 (8212) 46-97-00

### **Макрорегион Центр**

Москва: Ленинский р-н, пос. Мосрентген, строение 35 (495) 780-96-18

Владимир: 600005, ул. Мира, д. 15В (4922) 47-21-13

Калуга: 248017, ул. Глаголева, д. 3 (4842) 92-61-06

Рязань: 390010, ул. Октябрьская, д. 61, (4912)39-21-26

Смоленск: 214020, ул. Ломоносова, д. 13 (4812) 35-84-67

Тверь: 170001, ул. Новикова, д. 5А (4822) 65-55-08

Тула: 300024, Ханинский проезд, д. 25 (4872) 25-12-03

Череповец: 162611, ул. Стройиндустрии, д. 4, корп. 2 (8202) 49-00-40

Ярославль: 150044, Ленинградский пр-т., д. 33 (4852) 58-09-70

### **Макрорегион Поволжье**

Самара: пос. Мехзавод, Московское ш. 20 км, строение 75 (846) 993-50-31

Казань: 420127, ул. Большая Красная, д. 47 (843) 562-05-95

Набережные Челны: 423802, РТ, пр-т Мусы Джалиля, д. 79/1 (8552) 44-86-24

Саратов: 410015, пр-т Энтузиастов, д. 18А (8452) 75-30-10

Ульяновск: 432017, ул. Кирова, д. 59Б (8422) 277-780

Чебоксары: 428000, пр-т Мира, д. 54 (8352) 22-04-22

### **Макрорегион Сибирь**

Новосибирск: 630108, ул. Станционная, д. 30А, (383)229-71-01

Красноярск: 660118, Северное шоссе, д. 5 Г, стр. 5 (391)290-41-31

Омск: 644074, ул. Волгоградская, д. 34/3 (3812) 71-69-22

### **Макрорегион Урал**

Екатеринбург: 620000, Сибирский тракт, 12, стр.2 (343) 382-07-27

Оренбург: 460005, ул. Томилинская, д. 237 (3532) 43-02-88

Пермь: 614068, ул. Данщина, д. 4 А (342) 259-17-30

Тюмень: 625056, п. Метелево, проезд Воронинские горки, д. 101Б (3452) 23-83-09

Уфа: 450049, ул. Новоженова, д. 88С (347) 246-09-80

Челябинск: 454007, ул. Малогрузовая, д. 1 (351) 245-05-35

### **Макрорегион Черноземье**

Воронеж: 394088, ул. Антонова-Овсеенко, д. 7Б (4732) 260-44-60

Алексеевка, Белгород. обл.: 309850, ул. Кирова, д. 6 (47234) 4-53-53

Белгород: 308018, ул. Луначарского, д. 70 (4722) 24-88-55

Липецк: 398042, ул. Пестеля, д. 38 (4742) 32-58-20

Орел: 302024, ул. Поселковая, д. 15 (4862) 73-71-85

### **Макрорегион Юг**

Ростов-на-Дону: 344090, ул. Малиновского, д. 3 (8863) 307-90-58

Волгоград: 400048, пр. Маршала Жукова, д. 116Б (8442) 25-35-15

Краснодар: 350059, ул. Новороссийская, д. ¾ (861) 298-15-46

Минеральные Воды: 357210, ул. Советская, д. 51А (87922) 5-26-13

Новороссийск: 8-906-433-22-25

### **Макрорегион Северо-Запад**

Санкт-Петербург: 198096, ул. Портовая, 15 лит.Б (812)363-04-72

Архангельск: 163045, наб. Северной Двины, д. 140 (8182)24-01-04

Великий Новгород: 173008, ул. Большая Санкт-Петербургская, д. 130 (8162) 961-916

Петрозаводск: 185013, РК, пер. Ветеринарный, д. 11 (8142) 59-55-15